



Hochschule Karlsruhe  
Studiengang  
Wirtschaftsingenieurwesen  
Prof. Dr. Marion Murzin  
[marion.murzin@hs-karlsruhe.de](mailto:marion.murzin@hs-karlsruhe.de)

Hochschule Aalen  
Studiengang "International  
Sales  
Management and Technology"  
Prof. Dr. Jobst Görne  
[jobst.goerne@hs-aalen.de](mailto:jobst.goerne@hs-aalen.de)

Würth Elektronik eiSos  
GmbH & Co. KG  
Personalwesen  
Frau Janine Seybold  
[Janine.seybold@we-online.de](mailto:Janine.seybold@we-online.de)

## Workshop im Rahmen der Mint-Offensive

# „Girls for TechSales“

19.5.21 15.00 – 17.00h [www.we-online.de/girls-for-techsales](http://www.we-online.de/girls-for-techsales)

Die Firma **Würth Elektronik** veranstaltet zusammen mit der **Hochschule Aalen** und der **Hochschule Karlsruhe** einen digitalen Workshop. Er beleuchtet für alle Frauen an der Schwelle zum Studium die Berufs- und Arbeitswelt im Vertrieb, im Produkt-management und im Einkauf von technischen Produkten. Neben den Organisatoren kommen sechs junge Frauen zu Wort, die ihr Studium erfolgreich absolviert haben und im Beruf etabliert sind. Sie erzählen von ihren eigenen Wünschen und Vorstellungen vor Studienbeginn und wie sie diese bis heute umgesetzt haben.



Prof. Marion Murzin startete ihre Karriere im technischen Vertrieb direkt nach Ihrem Studium. Ihre Erfahrungen setzt sie seit Jahren in dem sehr gefragten Studienschwerpunkt „Technischer Vertrieb“ an der Hochschule Karlsruhe um und begeistert und motiviert ihre Studenten und Studentinnen. Sie ist Mitglied in verschiedenen internationalen Organisationen mit Bezug zum Technischen Vertrieb und unterstützt insbesondere junge Frauen im Studium und im beruflichen Alltag



Prof. Jobst Görne arbeitete lange Jahre als Marketing- und Vertriebsmanager in verschiedenen Firmen mit internationaler Ausrichtung. Er lehrt im Studiengang „International Sales Management and Technology“ technische und vertriebsrelevante Fächer an der Hochschule Aalen. Sein Anliegen ist es, mehr Frauen den Weg in den Vertrieb zu öffnen und die Ausbildung zum Vertriebsingenieur und zur Vertriebsingenieurin zu verbessern



Janine Seybold ist Teil des University Marketings bei der Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG und verantwortlich dafür, junge Menschen für das Unternehmen und speziell den Vertrieb zu begeistern. Dabei pflegt sie auf der einen Seite die Kontakte zu Hochschulen und unterstützt auf der anderen Seite die Führungskräfte, den passenden Nachwuchs für ihre Teams zu finden



## „Girls for TechSales“

Online Workshop am 19.5.2021 von 15.00h – 17.00h

[www.we-online.de/girls-for-techsales](http://www.we-online.de/girls-for-techsales)

### Programm:

- 15.00h**      **Begrüßung**
- Block 1: Anforderungen und Chancen im Technischen Vertrieb**
- Janine Seybold, Personalwesen, Fa. Würth Elektronik  
Yvonne Ammann, Vertrieb Fa. Würth Elektronik  
Prof. Marion Murzin, Technischer Vertrieb Hochschule Karlsruhe
- 15.45h**      **Block 2: Berufswahl und Berufsweg**
- Claudine Hurter, Area Business Manager, Machine Point, Valladolid, Spanien  
Eugenia Kohl, Vertrieb Innendienst, Fa. HBK, Darmstadt  
Nadja König, Business Development, Fa. Kärcher Winnenden
- 16.30h**      **Block 3: Perspektiven eines Technischen Vertriebsstudiums**
- Fatma Fornal, Sales Engineer, Fa. Apex, Aalen-Westhausen  
Yvonne Ganßer, Business Development, Fa. Würth, Künzelsau  
Theresa Neumann, Gründerin und Inhaberin Fa. Pockethost GmbH
- 17.00h ca.**      **Ende der Veranstaltung**