

## Pressemitteilung



Starnberg, den 06. November 2019

Intensivseminar: Erfolgreiche Vertriebssteuerung

### **Fortschritt im Vertrieb – smart, zielführend, individuell**

**Wie werden Kosten und Leistungen des Vertriebs effizient analysiert? Vertriebsberater Ronald Heckl zeigt, wie eine zielgerichtete Vertriebssteuerung durch den Einsatz von Kennzahlensystemen und Kundenanalysen zu messbaren Umsatzsteigerungen führen kann.**

In diesem Seminar werden Steuerungs- und Kontrolltechniken zur Optimierung der Vertriebsproduktivität für Außendienst, Key-Account-Management und Innendienst vermittelt.

Die Teilnehmenden erlernen effektives Vertriebscontrolling im intensiven Wettbewerb zu nutzen, um Konkurrenzvorteile zu erschaffen. Somit hilft das Seminar den Vertriebsführungskräften eine Ergebnisverbesserung und Kostensenkung in der eigenen Vertriebsorganisation zu erzielen.

#### **Erfolgreiche Vertriebssteuerung**

22./23. Januar 2020 in München

29./30. September 2020 in Köln

[www.management-forum.de/vc](http://www.management-forum.de/vc)

Bei Fragen zur Veranstaltung wenden Sie sich gerne an Elisabeth di Muro.

Kontakt: +49 8151 2719 - 0 oder per E-Mail an [info@management-forum.de](mailto:info@management-forum.de)