

Pressemitteilung



Starnberg, den 5. Februar 2019

Ausbildungslehrgang für den Vertrieb

Professionell verkaufen im Außendienst

Wie werden neue Team-Mitglieder zu überdurchschnittlich erfolgreichen Vertriebsprofis? Sie stehen von nun an täglich vor wichtigen Herausforderungen: Kundenbedürfnisse erkennen, professionell verkaufen und in Preisdiskussionen überzeugen.

Das richtige Training für den Vertrieb macht neue Mitarbeiter und Quereinsteiger schnell fit im Führen von herausfordernden Preisverhandlungen, im Kontaktaufbau und in der Gesprächsterminierung.

Professionelles Know-how vermittelt der erfahrene Verkaufstrainer Lothar Stempfle im Zertifikats-Lehrgang „Ausbildung zum professionellen Verkäufer im Außendienst“. Aktuelle Erkenntnisse der Verkaufspsychologie und Verkaufsgesprächsforschung fließen in den Lehrgang ein. Die Teilnehmenden können am Ende des Lehrgangs einen Abschlusstest absolvieren und das Zertifikat „Geprüfter Verkäufer“ erhalten.

Ausbildungslehrgang zum professionellen Verkäufer im Außendienst

am 1.-3. April 2019 in Düsseldorf

am 22.-24. Oktober 2019 in Starnberg

www.management-forum.de/verkaeufer

Bei Fragen oder zur Anmeldung wenden Sie sich gerne an Elisabeth di Muro,
Telefon +49 8151/ 2719-0 oder per E-Mail an info@management-forum.de